



Poids économique du commerce interentreprises

- 35 % de l'ensemble du commerce
- 4 % de la valeur ajoutée nationale
- 17 % des exportations
- 31 % des importations

MÉTIERS COMMERCIAUX

Les commerciaux représentent près de la moitié des salariés de la branche. La plupart ont une double compétence, technique et commerciale.



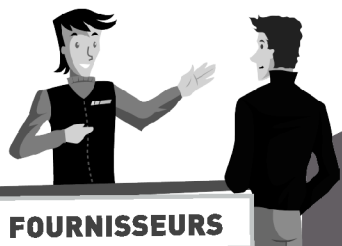
Au service du client

Le commerce interentreprises approvisionne les professionnels. Ces commerçants sont des grossistes : ils ne touchent pas le consommateur final, contrairement aux "détaillants". Ils rendent de nombreux services à leurs clients : donner accès à d'autres produits d'un bon rapport qualité prix, les conseiller, les approvisionner dans les conditions voulues...



FOURNISSEURS

- Producteurs français
- Producteurs étrangers



COMMERCIAL en relation avec les fournisseurs et les clients
sélectionner - Acheter - Conseiller - Vendre - Assurer des services

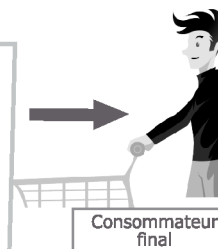
La Tribu

du Commerce Interentreprises

LOGISTIQUE Traiter - Enlever - Gérer - Stocker - Contrôler
Transporter - Livrer les marchandises

CLIENTS

- Artisans
- Entreprises
- Collectivités
- Grande distribution
- Détaillants



MÉTIERS TRANSPORT - LOGISTIQUE

Les professionnels du transport et de la logistique assurent le fonctionnement de la chaîne d'approvisionnement, en veillant aux délais et aux contraintes de qualité.



PRODUCTEURS

ZOOM SUR LES BIENS DE CONSOMMATION ALIMENTAIRES

- Expéditeurs
- Importateurs
- Grossistes

Grossistes de marchés

Grande Distribution

- Restaurateurs
- Détaillants
- Collectivités

